

Over hoe een klein bedrijf uitgroeide tot het huidige Van Gemert Installatiegroep.

“Ik denk dat we voor onszelf beginnen.”

In een weekend aan het eind van 1966 besloten de Gebroeders Van Gemert om een eigen elektrobedrijf op te richten. “Een gereedschapskist en een boormachine, dat was alles wat we hadden. We hadden niks, dus konden ook niks verliezen”, zegt Jo van Gemert, oprichter van het gelijknamige installatiebedrijf. “Gewoon beginnen en we zien wel!”

Zonder enige voorbereiding starten de twee broers op 20 en 22 jarige leeftijd een elektro bedrijf op. Totaal onwetend wat dit zou betekenen voor hun leven. “Een groot avontuur!” aldus Jo van Gemert. Nelly van Gemert: “Ik denk nog vaak aan dat zinnetje, dat hij voor zichzelf ging beginnen. Voor mij heeft dat de jaren erna zoveel inhoud gekregen, wat ik toen op dat moment helemaal niet doorhad. Als ik nu iemand van 20 jaar zie die een eigen bedrijf begint, denk ik: snotneuzen! Maar wij waren niet ouder!”

Flinke groei van het bedrijf

Op 7 januari 1967 werd het bedrijf ingeschreven bij de Kamer van Koophandel met vestigingsplaats Mill, om precies te zijn in het ouderlijk huis van Jo en zijn broer. Nelly: “De moeder van Jo was heel ondernemend en ze konden een schuurtje gebruiken als magazijn. Daarmee werd zij ook de secretaresse: als er iemand belde dan schreef ze alle gegevens op.” Jo vult aan: “Vlak na onze beslissing belden we de groothandel en bestelden materialen voor de volgende dag. Nou, dat kon.”

Jo en zijn broer verzorgden de elektrische installatie in kippenstallen. Denk aan de verlichting en de o-zo-belangrijke ventilatie. Altijd was een van de twee broers stand-by, want als de stroom uitviel dan waren de kippen binnen no-time dood. Er werd zes dagen in de week gewerkt op locatie en op zondag was het tijd voor de administratie. Nelly: “Ik had verkering met Jo en wilde graag bij hem zijn, dus dan maar op zondag samen de rekeningen maken.” Op foto’s van de kinderen van Jo en Nelly staat op elke foto wel een ordner van het bedrijf. Jo: “We waren altijd aan het werk. Achteraf gezien misschien wel teveel.”

Totaalinstallateur

In 1969 werd een bestaand elektrobedrijf in Overloon overgenomen. Het magazijn op de boerderij werd vervangen door een pand op de Karstraat in Mill wat de broer van Jo had aangekocht. Zo zijn de twee vestigingen ontstaan. Het dorp Overloon werd de hoofdvestiging en later is het bedrijf naar de Oploseweg verhuisd. Daar was meer ruimte voor kantoor, magazijn en de bedrijfsauto’s. Omdat er veel voorraad nodig was, werd besloten op beide locaties een winkel in installatiematerialen te openen.

Rond 1972 is de broer van Jo uit het bedrijf gestapt. Jo vertelt: “Een jongere broer werkte al bij ons en die had verstand van werktuigbouwkunde. Die heeft er toen voor gekozen om het bedrijf in te stappen. Zo bleef het de Gebroeders van Gemert!” Uiteindelijk is gebleken dat het een goede stap was om een totaalinstallateur te worden met een breed dienstenpakket. Daar is de klant tot op de dag van vandaag het allerbeste mee geholpen.

Vertrouwen

Een van de eerste projecten buiten de agrarische sector was het verbouwen van het Rabobank kantoor in Mill. Nelly: “Wij waren zo jong toen en dat we dat vertrouwen kregen was fantastisch. Daar ben ik erg trots op.” Dit project was heel anders dan de gebouwen in de agrarische sector of een woonhuis. Storingen oplossen vond Jo een van de grootste uitdagingen in zijn werk. Vooral als de mensen de installatie zelf gemaakt hadden, was dat soms een hele uitdaging.

Overname door Martijn

Rond 1972 kwam de eerste medewerker in dienst. In de loop van de jaren is het bedrijf flink gegroeid en in de jaren negentig stapte de broer van Jo uit het bedrijf om alleen verder te gaan met het importeren van ventilatiesystemen voor stallen. Jo: “We hadden jarenlang dag in dag uit gewerkt en het werd tijd om wat rustiger aan te doen.” Zo begonnen de voorbereidingen voor de verkoop of overname van het bedrijf. Langzaam namen werknemers de dagelijkse gang van zaken over en kregen Jo en Nelly meer tijd voor zichzelf. Jo: “Op zaterdagmiddag zat ik de krant te lezen in de keuken. Mijn zoon Martijn kwam binnenlopen en zegt: ‘Pa, als ik eens in het bedrijf wil komen, hoe zou ik dat moeten doen?’. Nelly en ik hadden dat echt niet zien aankomen!”.

Pas enkele jaren na dat moment heeft Martijn het bedrijf overgenomen. Tijdens zijn studie aan de HTS (Informatica en installatietechniek) had hij al vakantiewerk gedaan in het bedrijf. Na zijn studie heeft hij eerst elders gewerkt om te ervaren hoe het is om in de installatiebranche te werken. In 2002 nam Martijn het bedrijf over. Jo en Nelly zijn heel trots op hem. Jo: “Ik had het niet beter kunnen doen. Het waren soms roerige tijden. Het bedrijf is nu ook wel een stuk groter dan toen wij het nog hadden.” Nelly vult aan: “Wat ik wel heel leuk vind, is dat er nu regelmatig voor de jongere generatie van onze klanten gewerkt wordt. Dat betekent dat we een goede indruk maken!”

Succesvol

Het succes van Van Gemert? Jo met een brede lach: “Gewoon goed. Kwaliteit, bereikbaar en betrouwbaar.” Nelly: “Maar ook altijd eerlijk!. Bij de groothandel stelden ze ooit onze order samen en werd een televisie geleverd in plaats van een doosje schroeven. Dan vielen ze bij de groothandel bijna van hun stoel dat wij daar netjes melding van maakten! Wij vinden dat normaal.”

